

CASO DE ÉXITO

STARTUP

Hill Planet
STRATEGY · MARKETING · BRAND



REALIAMOS EL MVP DEL MARKETPLACE LOGISBAG

Logisbag es un marketplace del sector logístico que pone en contacto a ofertantes y demandantes en transporte, APQ, aduanas, picking, etc..

Logisbag tenía el plan de negocio y estructura realizado pero le faltaba desarrollar un producto mínimo viable que lanzar al mercado y poder empezar a desarrollar su business plan.

La colaboración entre Hill Planet y Logisbag empezó en 2019, con el desarrollo del diseño de la plataforma y flujo de usuarios.

Una vez se verificó el diseño, se empezó a desarrollar el marketplace con todas las características necesarias como filtros categorizados, registros independientes y muy específicos para ofertantes y demandantes, buscador a medida y plataforma de pago automatizada.

Finalizado el desarrollo, se lanzó al mercado, y Hill Planet sigue ofreciéndoles soporte de consultoría estratégica y de marketing para seguir mejorando sus resultados y automatizando tareas de marketing.

INTRODUCCIÓN

COOPERACIÓN CON HILL PLANET

LAS CARAS DETRÁS DEL PROYECTO



Toni Masero

Realmente disfruto trabajando con empresas innovadoras en etapas iniciales, vivir el ajetreo del inicio, ayudar a que las ideas crezcan y llevarlas a la realidad.



Alejandro Utrera

Como entusiasta y profesional del diseño y la tecnología, apporto ideas y pensamiento creativo a cada proyecto.